

## Konsulent i Shitjes

- 2 pozita

### Detyrat dhe përgjegjësitë kryesore:

- Të ndërtojë marrëdhënie me klientët ekzistues dhe potencial;
- Të prezantojë veturat në detaje;
- T'u ofrojë klientëve zgjidhjen e duhur;
- Të sygjerorë koncepte për kampanja të reja;
- Të zbatojë procesin e shitjes që mbështetet në standardet e shitjes;
- Të analizojë nevojat e tregut;
- Të shqyrtojë dokumentet që lidhen me shitjen e veturave të reja duke i përmbushur të gjitha kërkesat ligjore;
- Të mirëmbajë dokumentacionin e shitjes dhe mbikëqyrë sistemin e shitjes;
- Të prezantojë rezultatet në baza mujore.

### Specifikat e punës:

- Përvojë në shitje, e preferueshme përvoja në shitje të veturave;
- Të ketë njohuri të veturave;
- Të ketë aftësi negociuese dhe komunikuese;
- Të punojë në grup;
- Duhet të jetë në gjendje të punoj nën presion;
- E preferueshme të ketë Diplomë Universitare në fushat si: Menaxhment, Ekonomik dhe fusha të tjera relevante.

Shënim: Paga është e bazuar në skema jashtëzakonisht stimuluese me mundësi të ardhurave mujore mbi 1,500 EUR.